

NEWS RELEASE



2017年4月18日

株式会社イー・ステート・オンライン

最適な顧客アプローチを実現するためマーケティングオートメーションを活用した IT ソリューションを提供

不動産ビジネスのインターネット戦略を創造する株式会社イー・ステート・オンライン（本社：東京都千代田区、代表取締役：堀内英史）は、顧客企業のニーズ・課題解決を目的とし、様々なマーケティングオートメーションツール（以下、MA ツール）の特性を活かした IT ソリューションサービスを開始しました。

サイトコンテンツ・メール内容を、お客様ごとの志向にあわせて表示し、効果的にアプローチ

東京建物グループの住まいのサイト（「Brillia.com」、「住まいの GoodNews」）を訪問したお客様の興味・関心・志向に応じた、サイトコンテンツの表示やメール配信の自動化のために2つの MA ツール（「activecore marketing cloud」株式会社アクティブコア、「Pardot」株式会社セールスフォース・ドットコム）を導入し効果的なアプローチを実現。

お客様に価値ある情報をタイムリーに提供

株式会社マルケトが提供するエンゲージメントプラットフォーム「Marketo」を新築分譲マンション販売に活用。お客様の行動を可視化し、きめ細やかにパーソナライズされたメールフォローを実施することで販売促進に貢献。

友の会会員・物件反響者データの一元管理を実現するトータルコンサルティング

不動産ディベロッパーの MA ツール導入にあたり、サイトリニューアル含め総合的な支援を行い、MA ツール導入後の運用においても各種 HTML メール作成、スコアリング・シナリオの設計等をトータルでコンサルティング。

MA ツールの活用により、営業の武器になる「情報提供の仕組み」を確立し、顧客の購入意向に対する理解を深めることが可能となり、営業効率が大幅に向上。

MA ツールでは実現できる施策が多彩である一方、導入後に活用しきれない事例も少なくありません。

当社では、様々な導入・運用実績に基づいて、効果的な導入支援・運用を行うことができます。

HTML メールやランディングページなどのコンテンツ制作をはじめ、メール配信シナリオの策定および効果検証、顧客の行動分析からデータ活用まで、お客様に寄り添って課題の解決に取り組みます。

本リリースに関するお問い合わせ先

株式会社イー・ステート・オンライン

【東京本社】 担当：福井・大津 TEL:03-3288-9701

【関西支店】 担当：荒井・保科 TEL:06-6263-3377

E-mail（東京・関西共通）：ma1-consul@e-state.jp